

Programa Executive Value Based Procurement

Compra Basada en Valor en el ámbito sanitario



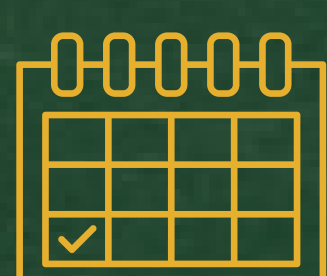
Con la participación de:



Duración 60 h



Metodología
Blended Online



Octubre 2023

Sentido
al
éxito



Antecedentes

El modelo y el mercado sanitarios están inmersos en una profunda transformación que se contextualizará en los próximos años. Un proceso en el que debe hacerse frente a retos tan importantes como el aumento de la demanda asistencial, la evaluación de la innovación tecnológica y la gestión de su fuerte impacto económico, y la alta competitividad y complejidad de los procesos de compra pública sanitaria.

Para afrontar esta realidad, es necesario modificar las fórmulas de compra y asignación de recursos en las organizaciones sanitarias; pasando de un modelo basado en la reposición de existencias (históricos de compra) y el mantenimiento de las actividades a otro que adquiera valor diferenciado y resultados.





La transformación es ahora

Lentisco, en línea con los esfuerzos que realiza desde hace años para la mejora de nuestro sistema sanitario, lanza una acción formativa tan audaz como necesaria para sentar las bases de la transformación de la compra pública, de acuerdo con su Modelo EBIV® para la asignación de recursos y como guía para la implantación en España del paradigma de la compra basada en valor.

Organizado conjuntamente con SEDISA, el programa refuerza su vocación de excelencia dentro del marco del Observatorio SEDISA de la Gestión Basada en Valor, y tiene una orientación claramente práctica dirigida a impactar en las relaciones entre los principales *stakeholders* sanitarios.



¡No te quedes atrás, la transformación es ahora!



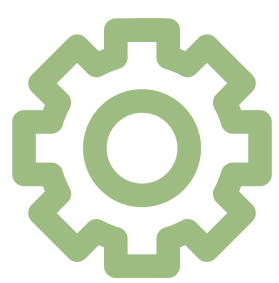
Valores diferenciales



Conocimiento transformador, de alto valor añadido.



Formación dirigida a la aplicación práctica de la compra basada en valor dentro del complejo sistema sanitario español.



Habilidades imprescindibles para anticipar y conocer el futuro del sistema y el mercado sanitarios.



Claustro formado por profesionales en ejercicio de reconocida valía y trayectoria.



Programa basado en la única metodología de compra basada en valor adaptada al modelo sanitario español: el Modelo EBIV® de Lentisco.



Formación = Valor



Objetivos

- ✦ Abordaje de los conocimientos imprescindibles para hacer frente a la transformación de los procesos de compra pública en la que se encuentra el Sistema Nacional de Salud, con base en el paradigma de la compra basada en valor y el uso de la metodología EBIV®.
- ✦ Dotar de las herramientas y las metodologías necesarias para diseñar y participar en procesos eficientes de compra basada en valor adaptados a nuestro sistema sanitario.
- ✦ Permitir la evaluación económica de las soluciones ofertadas por la industria (evaluación económica de terapias y tecnologías).
- ✦ Aportar los conocimientos basales necesarios para la creación de nuevos perfiles profesionales de gran demanda.





Dirigido a

- Profesionales sanitarios, tanto del ámbito clínico como gestor.
- Directores y gestores de instituciones u organizaciones sanitarias, públicas y privadas.
- Directivos y ejecutivos de empresas del sector sanitario, especialmente laboratorios farmacéuticos y empresas de tecnología sanitaria.
- Profesionales del acceso al mercado.
- Economistas de la salud.
- Expertos en gestión y logística hospitalaria.





Claustro de excelencia



David Lentisco

Director General de
Lentisco Alentto Group.

Consultor en compra pública sanitaria y evaluación económica de la salud. Analista de inteligencia competitiva y vigilancia tecnológica, en el ámbito de la inteligencia artificial.



Carlos Mur

Director del Servei de Salut Mental, SAAS, Principat d'Andorra. Vocal Junta Directiva de SEDISA.

Médico psiquiatra. Profesor asociado en Universidad Europea y UAM, y visitante en UAH y Harvard. Cuenta con amplia experiencia en dirección gerente en hospitales, instituciones sanitarias y AA.PP.



José Manuel Pérez Gordo

Economista - Técnico de Gestión. Vicepresidente Agrupación Sedisa Andalucía.

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales. Especializado en la gestión y organización sanitaria de hospitales, con un amplio conocimiento en el campo.



Candela Calle

Directora General de la Fundació Sant Francesc d'Assís.

Doctora en Ciencias de la Salud. Ha sido también directora general del Institut Català d'Oncologia (ICO) y cuenta con amplia experiencia en proyectos de liderazgo para la innovación.



Carles Blanch

BN, MPH, PhD. Novartis. Epidemiólogo y economista de la Salud.

Profesor asociado en URL y UB. Experto en la medición del impacto y de la viabilidad de soluciones de valor. Ha publicado más de 15 artículos en revistas internacionales.



Josep M.ª Giménez

Director económico del Consorci Hospitalari de Vic.

Experto en gestión sanitaria y en compra pública de innovación en sanidad; con amplia trayectoria en hospitales públicos, privados y servicios centrales de salud.



Javier Colás

Presidente en Additum Blockchain.

Director de Innovación en Health Care Institute de ESADE Business&Law School y Presidente no ejecutivo de Health in Code.



Ricardo Herranz

Director General en Grupo Empresarial Electromédico GEE.

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales. Ha desarrollado una amplia trayectoria en gestión directiva de hospitales e instituciones sanitarias.



Meritxell Serra

Directora de logística y contratación administrativa del Consorci Sanitari Integral.

Vicepresidenta del Comité Español de Logística Sanitaria. Máster en Gestión Sanitaria. Con amplia experiencia en gestión de instituciones públicas y concertadas.



Juan José Beunza

Director IA Salud- Universidad Europea de Madrid.

Médico especialista en Medicina Interna y Epidemiología. Catedrático. Cuenta con destacada experiencia en Machine Learning Health y en IoT para la salud.



José María Mateos

Legal Advisor & Tender Process Specialist en Lentisco.

Graduado en Derecho y Máster Acceso a la Abogacía. Experto en contratación pública sanitaria.



Itinerario Académico

Contenidos Lectivos 48 Horas

BLOQUE 1	Retos de futuro del Sistema Nacional de Salud. De la viabilidad a la sostenibilidad.
BLOQUE 2	Límites del modelo actual de función de compra pública sanitaria.
BLOQUE 3	Reevaluación de necesidades en el ámbito sanitario. Inteligencia competitiva y vigilancia tecnológica.
BLOQUE 4	El concepto de valor en salud.
BLOQUE 5	Innovación Vs Valor. Innovación y sostenibilidad.
BLOQUE 6	Valor y evaluación económica de la salud.
BLOQUE 7	El paradigma de la compra basada en valor (Value Based Procurement)
BLOQUE 8	Posibilidades reales de la compra basada en valor en nuestro modelo sanitario.
BLOQUE 9	Aspectos prácticos para la implantación de la compra basada en valor en el SNS. De Porter al Modelo EVIB®



Trabajo Fin de Programa **12 Horas**

Realización de un proyecto de compra basada en valor por el alumno

Primera parte

Realización de un proyecto de diseño y gestión de un proceso de compra basada en valor, desde el lado de la demanda.

6 horas

Segunda parte

Realización de un proyecto de diseño y gestión de un proceso de compra basada en valor, desde el lado la oferta.

6 horas





Masterclasses

1 De la viabilidad a la sostenibilidad, y viceversa.
Profesor: Carlos Mur.

2 Reevaluación de procesos asistenciales: el caso ADELE.
Profesor: Josep M^a Giménez.

3 Análisis de la cadena de suministro sanitaria: crisis o nuevo orden mundial.
Profesora: Meritxell Serra.

4 Value Based Healthcare y compra sanitaria.
Profesor: Ricardo Herranz.

5 Formas de medición del valor en el ámbito sanitario.
Profesor: Carlos Mur.

6 La innovación en sanidad: tecnologías y terapias.
Profesor: Juan José Beunza.

7 La evaluación económica como elemento central de las propuestas de los licitadores.
Profesor: Carles Blanch.

8 Compra basada en valor y transformación del mercado sanitario.
Profesor: Javier Colás.

9 ¿Cómo se materializa la compra basada en valor en nuestro modelo sanitario?
Profesor: David Lentisco.

10 El Modelo EBIV®.
Profesor: David Lentisco.





Fecha de inicio

Modalidad

Duración

Octubre 2023

Blended Online

60 horas

Metodología

Curso asíncrono a través de un moderno Campus Virtual, reforzado por Masterclasses síncronas a cargo de profesionales en activo con experiencia real en el ámbito de la compra sanitaria basada en valor.

Precio: 1.280€*

Infórmate de los interesantes descuentos por tu pertenencia a colectivos sectoriales y antiguos alumnos.

* Importe fraccionable en dos plazos, sin penalización.





Más información y preinscripción

Área Formación Sedisa

 914 169 280 · 690 812 944

 formacion@sedisa.net

 www.sedisa.net



Sentido al éxito