

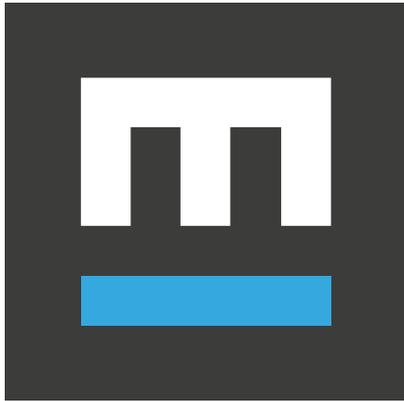
fundación  
sedisa



fundación  
española de  
directivos  
de la salud



**Lentisco**  
LEGAL·MANAGEMENT·MARKETING



**MECS**

MÁSTER DE  
EXCELENCIA EN LA  
CONTRATACIÓN  
SANITARIA



## MÁSTER DE EXCELENCIA EN LA CONTRATACIÓN SANITARIA

La salud es preocupación y ocupación de todo ser humano. Poner en manos de otros nuestra salud es uno de los mayores actos de confianza que quepa imaginar. Y en una sociedad en descomposición, la confianza y la excelencia son bienes escasos. El sector sanitario se enfrenta a importantes retos, como la singularidad tecnológica, la vorágine normativa y la crisis de los sistemas universales de salud. Pero junto con todas ellas, y aun en primer lugar, la gran crisis que ha estallado es la que genera la ausencia de ética y confianza, y sólo las organizaciones y profesionales que comprendan esto podrán entender a su vez el futuro.

Transparencia, control y eficiencia en el uso de los recursos públicos (y privados) son términos imprescindibles en la configuración de un ecosistema sanitario eficiente y moderno, pero pueden convertirse en palabras huecas y meros mantras comerciales si no van acompañados de una fuerte vertiente ética. Estamos convencidos de que la ética será el carril que encauce debidamente las enormes potencialidades técnicas y científicas que transformarán el sector y, a través de ahí, la oportunidad que permitirá a las organizaciones contribuir a la mejora y necesaria transformación de la sociedad.

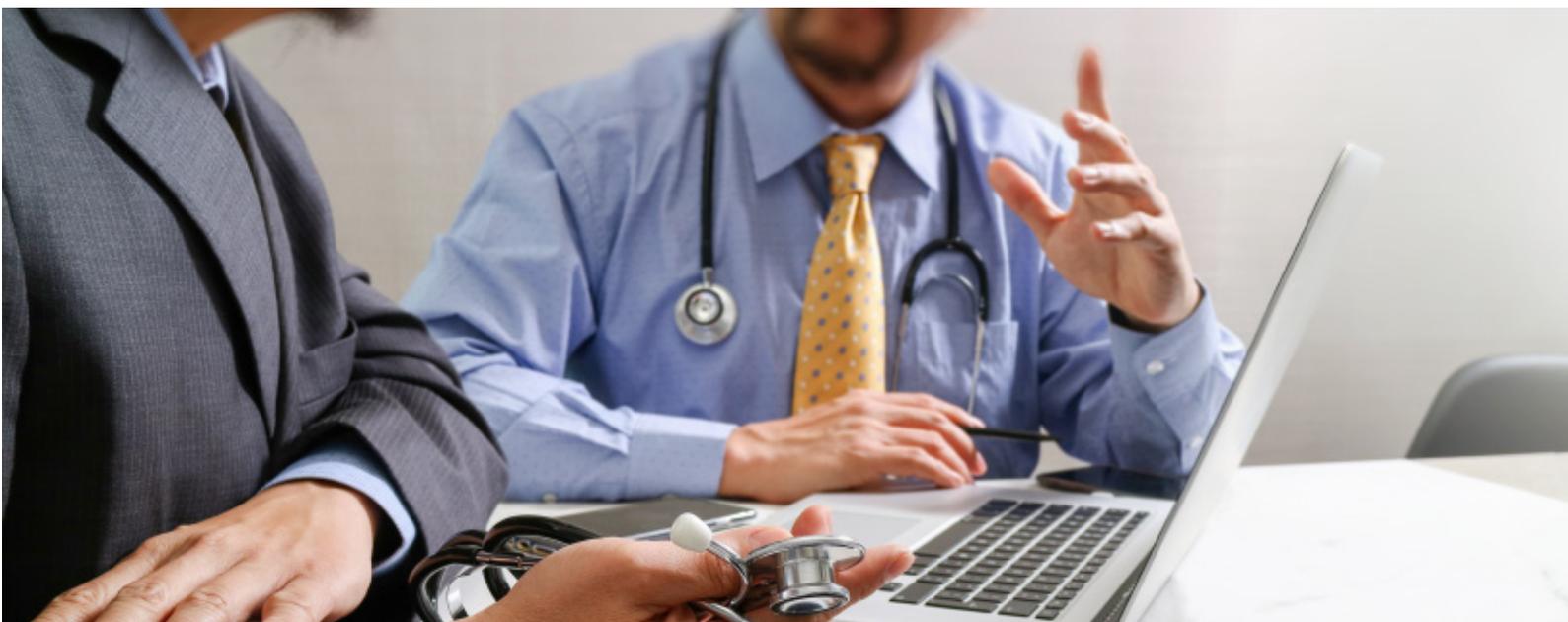
Ética y lógica aplicadas en la contratación sanitaria son el pilar fundamental de nuestro máster, que ahora le presentamos. Y ello unido al conocimiento, la experiencia, y el valioso bagaje de nuestro profesorado y la calidad de la metodología empleada, hacen del **MECS** la referencia absoluta para aquellos que quieran ampliar y reforzar sus conocimientos sobre contratación innovadora y los condicionantes que le afectan, y convertirse así en excelentes profesionales de la contratación sanitaria, tanto pública como privada.

Esperamos y deseamos sinceramente que todos aquellos con verdadera hambre de conocimientos, principios y habilidades aplicables al mundo de la gestión y la contratación sanitarias, vean saciadas sus necesidades y pasen a formar parte de esa nueva gran familia de los profesionales del sector salud que está por llegar.

---

*El sector sanitario se enfrenta a importantes retos, como la singularidad tecnológica, la vorágine normativa y la crisis de los sistemas universales de salud.*

---



## OBJETIVOS

Los objetivos del **MECS** son, entre otros, los siguientes:

- a)** Dotar a los profesionales de la gestión y la contratación sanitaria de una sólida consciencia de la importancia y la relevancia de los principios y actitudes que la sociedad demanda a su sector salud, para contribuir a la formación de una nueva generación de directivos de la salud capacitada y concienciada de los difíciles retos a los que se enfrenta.
- b)** Conocimiento de los principios rectores de la contratación sanitaria, tanto en el ámbito público como en el privado.
- c)** Conocimiento de todos los requerimientos legales existentes, tanto a nivel nacional como internacional.

Estudio de las nuevas Directivas europeas en materia de contratación pública, especialmente las Directivas 2014/24/UE y 2014/23/UE, de 26 de febrero.

- d)** Conocimiento de la importancia de la función de Compliance en el ámbito de la contratación sanitaria.
- e)** Conocimiento de los instrumentos, fases y problemas propios de la contratación sanitaria.
- f)** Conocimiento de todos los roles y actores que operan en el ámbito de la contratación sanitaria.
- g)** Conocimiento de las estrategias, herramientas y 'vías de experiencia' que faciliten la labor del responsable de contratación de las organizaciones.
- h)** Prácticas y simulacros de procesos de contratación en los que poner en marcha los conocimientos adquiridos.
- i)** Constituir y mantener, a lo largo del tiempo, un foro de debate, análisis y experimentación que constituya un referente en la materia.



## PERFIL DEL ALUMNO

El **MECS Sedisa-Lentisco** tiene como fin prioritario promover la mejora continua de la función directiva en el sector Salud. Esta prioridad define claramente el perfil del alumnado, en la medida en que resulta la formación adecuada para aquellos que persigan, no solo una formación rigurosa y altamente especializada que les abra nuevas oportunidades profesionales, sino para aquellos llamados a convertirse en actores relevantes en el proceso de transformación de las organizaciones y de nuestra sociedad en su conjunto.

Por todo ello, el **MECS** resulta especialmente indicado para aquellos **profesionales, ejecutivos y directivos en activo** que, amén de consolidar sus conocimientos sobre el sector, deseen mejorar y completar sus habilidades desde un punto de vista integral, innovador y verdaderamente ético, en el recto sentido del término.

---

*El **MECS Sedisa-Lentisco** tiene como fin prioritario promover la mejora continua de la función directiva en el sector Salud.*

---



## CONTENIDOS

Los contenidos del **MECS** han sido elegidos para cumplir una función esencial: constituir una vía de aprendizaje homogénea, coherente, rigurosa y eminentemente útil para el profesional. Por ello se ha prescindido de la reiteración de determinados 'lugares comunes' que poco o nada pueden aportar.

El **MECS** pone en valor tanto la formación teórica y práctica, como la potenciación de habilidades prospectivas y de la reflexión ético-lógicas de los participantes, con el objetivo de que puedan convertirse en figuras proactivas en los procesos de gestión, mejora e innovación de la contratación sanitaria.

Este múltiple enfoque doctrinal y práctico, y a la vez reflexivo-activo, hacen del **MECS** una verdadera formación transversal, pero coherente. Para ello, la estructura de contenidos está informada por las siguientes áreas de conocimiento:

- a) Formación ética.
- b) Reflexión lógica en la forma de encarar los retos.
- c) Conocimiento exhaustivo de la regulación administrativa de la contratación sanitaria, y de los instrumentos legales de contratación.
- d) Conocimiento exhaustivo de los requerimientos y la necesidad de contar con programas eficientes de Cumplimiento (*Corporate Compliance*).
- e) Conocimiento exhaustivo del medio ambiente en el que se desarrolla la actividad de la contratación sanitaria.
- f) Conocimiento exhaustivo de la mecánica del proceso de contratación, propiamente dicho, tanto en el ámbito público, como en el privado, y de las herramientas y estrategias disponibles.
- g) Conocimiento de las nuevas fórmulas y tendencias en contratación sanitaria.



## METODOLOGÍA

El **MECS** utiliza una combinación metodológica que busca optimizar el aprovechamiento del tiempo y el calado de los conocimientos, a la vez que se fomenta el debate o interrelación entre todos los participantes con el objetivo de generar un verdadero reactor de ideas.

La parte troncal del contenido se encuentra disponible a través de una moderna plataforma online. A este formato fácilmente accesible se unen la potencia docente de la clase magistral presencial; el atractivo del taller de prácticas y el intercambio de ideas propio de la mesa redonda participativa. Finalmente, se ha previsto, como trabajo de fin de Máster, la realización de supuestos prácticos de contratación sanitaria que pongan el valor todo el conocimiento adquirido a lo largo del Máster.

## CERTIFICACIÓN

Título propio otorgado por la **Fundación Sedisa** y la firma **Lentisco** con **520 horas** de materia lectiva y prácticas para la capacitación profesional.



Solicitada acreditación a Comisión de Formación Continuada de la Dirección General de Planificación, Investigación y Formación de la Comunidad de Madrid.

## PROGRAMA

El contenido del **MECS** se halla dividido en diez grandes bloques temáticos:



## BLOQUE 1

**ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y CONTRATACIÓN PÚBLICA.**

- 01.- Las Administraciones Públicas en España: configuración y regulación.
- 02.- El derecho administrativo y la función administrativa de Servicio Público.
- 03.- La contratación pública: principios rectores.
- 04.- El contrato administrativo. Introducción.
- 05.- Las Administraciones Públicas en España: configuración y regulación.
- 06.- El derecho administrativo y la función administrativa de Servicio Público.
- 07.- La contratación pública: principios rectores.
- 08.- El contrato administrativo. Introducción.
- 09.- Normativa básica: la reforma de la Ley de Contratos del Sector Público, y la nueva Ley de Régimen Jurídico del Sector Público.
- 10.- Normativa de desarrollo y sectorial.
- 11.- Normativa y Jurisprudencia Europea en materia de contratación pública. Las Directivas europeas sobre contratación pública.

## BLOQUE 2

**LA ADMINISTRACIÓN PÚBLICA SANITARIA**

- 01.- Principios rectores y configuración de la Administración Pública Sanitaria.
- 02.- Políticas Sanitarias (I). El control del gasto. El presupuesto.
- 03.- Políticas Sanitarias (II). La Transparencia. Controles.
- 04.- Contratación pública Sanitaria. El contrato administrativo en la Sanidad Pública.
- 05.- Los Órganos de la Administración que intervienen en el proceso de contratación pública sanitaria.
- 06.- Futuro de la contratación pública Sanitaria. Nuevos procedimientos de contratación y nuevas formas de colaboración.
- 07.- La Responsabilidad Social de la Administración Sanitaria.

## BLOQUE 3

**COMPLIANCE SANITARIO Y NORMATIVA ANTISOBORNO.**

- 01.- Ética aplicada a la empresa y el valor salud.
- 02.- Códigos éticos y códigos de buenas prácticas en el sector (especialmente farmaindustria).
- 03.- El Compliance en el sector sanitario: características y especialidades.
- 04.- La función de Compliance y el gestor en contratación pública.
- 05.- La norma ISO 19600. La nueva norma UNE 19601.
- 06.- Normativa antisoborno y pagos de facilitación: la norma ISO 37001.
- 07.- Compliance y Gobierno Corporativo: los Consejos de Administración.
- 08.- Compliance y Marketing: la publicidad.
- 09.- Compliance y relaciones con el personal de las Administraciones Sanitarias.
- 10.- No conformidades y delitos relacionados con la contratación pública.
- 11.- Contratación pública y defensa de la libre competencia.

## BLOQUE 4

**EL GESTOR EN CONTRATACIÓN SANITARIA I. HABILIDADES DIRECTIVAS.**

- 01.- Habilidades específicas del gestor sanitario.
- 02.- Análisis del entorno. La función prospectiva.
- 03.- Ética y lógica aplicadas a la función directiva.
- 04.- La gestión de los Recursos Humanos y el trabajo en equipo.
- 05.- Técnicas de resolución de conflictos.
- 06.- Técnicas de expresión oral.

## BLOQUE 5

**EL GESTOR EN CONTRATACIÓN SANITARIA II. FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES.**

- 01.- El reto de la gestión eficiente.
- 02.- La función del gestor en contratación sanitaria. La vertiente pública y la privada.
- 03.- Responsabilidades del gestor en contratación sanitaria. Responsabilidades de Compliance y las denominadas de no Compliance.
- 04.- Las relaciones entre la Industria y las Administraciones Públicas Sanitarias. ¿Quién es quién en el mundo de la contratación sanitaria?
- 05.- Herramientas de gestión y planificación en la contratación pública sanitaria.

## BLOQUE 6

**LA GESTIÓN DE LA CONTRATACIÓN PÚBLICA SANITARIA.**

- 1.- Organización administrativa para la gestión de la contratación. La centralización de las compras de medicamentos, productos sanitarios y servicios del sector salud.
- 2.- El contrato administrativo sanitario: configuración y tipos de contratos.
- 3.- Procedimiento de contratación. Las fases del contrato (I). la tramitación del expediente administrativo: preparación, licitación y adjudicación del contrato por el licitador.
- 4.- Procedimiento de contratación. Las fases del contrato (II). La eficacia: la ejecución del contrato.
- 5.- Procedimiento de contratación (III). El seguimiento del contrato por las partes.
- 6.- Procedimiento de contratación. Las fases del contrato (IV). La crisis del contrato: la penalización, la resolución y la invalidez.
- 7.- Herramientas de defensa del contrato público sanitario. Los recursos especiales (administrativos) en materia de contratación pública, y especialmente en contratación pública sanitaria. Los recursos jurisdiccionales.
- 8.- La contratación electrónica.

## BLOQUE 7

**LA COMPRA PÚBLICA DE INNOVACIÓN.**

- 01.- El futuro en la contratación sanitaria. La Compra Pública de Innovación (CPdI).
- 02.- Otros instrumentos legales para compra sanitaria. Los contratos mixtos y los convenios de colaboración.
- 03.- El Partenariado. La colaboración estratégica.
- 04.- Estrategias de la contratación. El Marketing Sanitario.
- 05.- La compra pública socialmente responsable.

## BLOQUE 8

**LA GESTIÓN DE LA CONTRATACIÓN SANITARIA EN EL ÁMBITO PRIVADO.**

- 01.- El Régimen jurídico de las entidades sanitarias privadas.
- 02.- La coexistencia entre el sistema sanitario público y las actividades sanitarias privadas.
- 03.- El caso de las farmacias y el Sistema Público de Salud.
- 04.- Funciones administrativas de ordenación y control sobre entidades sanitarias privadas: Autorizaciones por las Administraciones sanitarias de centros, servicios y establecimientos sanitarios.
- 05.- La contratación sanitaria en el ámbito privado. El Convenio y el Concierto. Diferencias entre convenio y concierto.
- 06.- Incompatibilidades en el ámbito de la formalización de convenios y conciertos.
- 07.- Requerimientos en el ámbito de la contratación sanitaria privada: el Compliance.
- 08.- La Responsabilidad Social Corporativa en el ámbito de la sanidad privada.

## BLOQUE 9

**LA CONTRATACIÓN SOCIALMENTE RESPONSABLE.**

- 01.- Contratación social y compra responsable.
- 02.- Las cláusulas sociales.
- 03.- Los Centros Especiales de Empleo.
- 04.- Criterios sociales en la contratación pública.
- 05.- Criterios sociales en la contratación privada.
- 06.- Ética y buena fe en las prácticas empresariales y su relación con la RSC.

## BLOQUE 10

**MARKETING SANITARIO.**

- 01.- Branding y Marketing inbound.
- 02.- Marketing Relacional.
- 03.- Comunicación Corporativa efectiva.
- 04.- Gestión de eventos. El congreso médico.
- 05.- Nuevas Tecnologías y Marketing Sanitario.
- 06.- Estrategias de contratación, vistas desde el Marketing.
- 07.- La importancia de la experiencia del paciente en el sector salud.

## DATOS DE INTERÉS

## FECHA INICIO:

- 26 de Febrero de 2018.

## MODALIDADES:

- Semipresencial en Madrid.
- 100% Online.

## PRECIO:

- Matrícula 9.200 €

Los Socios de SEDISA, empleados de empresas patrocinadoras y clientes de LENTISCO obtendrán una beca de ayuda al estudio de un **40% de descuento**.

Posibilidad de financiar a través de Bankia.  
Consulte condiciones.

## Bankia

## HORAS LECTIVAS:

- 520 horas



Solicitada acreditación a Comisión de Formación Continua de la Dirección General de Planificación, Investigación y Formación de la Comunidad de Madrid.



## MECS

MÁSTER DE EXCELENCIA EN LA CONTRATACIÓN SANITARIA

## ORGANIZA:



## Lentisco

LEGAL · MANAGEMENT · MARKETING

[formacion@sedisa.net](mailto:formacion@sedisa.net) - [formacion@lentisco.es](mailto:formacion@lentisco.es)

91 416 92 80 - 91 821 62 83